

ДЕЛОВОЙ

ЕСТНИК

БАЛАШИХИНСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

БТПП И БИЗНЕС: РАЗГОВОР НА ОДНОМ ЯЗЫКЕ

На недавно состоявшемся заседании Правления Балашихинской ТПП (БТПП) были выбраны делегаты от БТПП на V съезд ТПП Московской области и обсуждён ряд вопросов, связанных с текущей деятельностью Палаты. Члены Правления БТПП отмечали в своих выступлениях, что у Палаты есть большой, но пока не полностью реализованный потенциал, что Палате в разработке своих планов необходимо максимально учитывать все ожидания предприятий и предпринимателей по вступлению их в Палату. Сегодня субъектов предпринимательства интересуют возможности БТПП по продвижению их продукции на внутреннем и внешнем рынке, включая выставочную деятельность и PR, поддержке компаний и индивидуальных предпринимателей при участии в тендерах и конкурсах, защите их интересов в органах власти. Всё ли сделала БТПП в развитии инфраструктуры, охватывающей все направления предпринимательской деятельности, в целях организации полноценной, комплексной поддержки развития бизнеса в нашем округе, используя своё неоспоримое преимущество – статус торгово-промышленной палаты, закреплённый законом? Этот вопрос члены Правления БТПП адресуют всему предпринимательскому сообществу нашего округа.

Как известно, торгово-промышленные палаты – единственные объединения предпринимателей, признанные во всём мире. И это явное преимущество перед другими предпринимательскими сообществами позволяет палатам в большей степени взаимодействовать с органами власти и выполнять ряд функций, делегированных им муниципальной и региональной властью. Несомненно, эти полномочия значительно усиливают позиции палат в регионах и муниципалитетах, предполагая при этом и большую ответственность за исполнение возложенных функций.

Вместе с тем торгово-промышленные палаты как негосударственные и некоммерческие организации, по сути, остаются неангажированными площадками для проведения деловых встреч и других мероприятий при участии всех заинтересованных сторон: государства, бизнеса, общественности.

Задача БТПП, как и других торгово-промышленных палат, усиливать положительную тенденцию роста значимости палат как организаций, пользующихся всё большим доверием властей, при сохранении статуса независимых площадок для делового общения. И эту положительную тенденцию роста значимости БТПП мы расцениваем как одно из важнейших достижений на сегодняшний день, открывающее большие перспективы развития Палаты в интересах бизнеса.

А.В. ШЕСТАКОВ,
президент БТПП

22 октября состоялось заседание Правления Балашихинской торгово-промышленной палаты (БТПП). Первый вопрос, рассмотренный на заседании, – выборы делегатов на V съезд Торгово-промышленной палаты Московской области (ТПП МО), который намечено провести 30 ноября 2009 года.

В результате обсуждения кандидатур Правление БТПП приняло решение, что на V съезде ТПП МО представлять БТПП будут С. И. Пучков, генеральный директор БТПП, В. Ю. Казарян, вице-президент БТПП, генеральный директор ООО «НПК СК МОСТ», В. В. Артюх, генеральный директор ЗАО «ТД Русское Олово», В. В. Шилов, директор ЗАО фирма «РИДО-2».



БАЛАШИХИНСКАЯ ТПП – К НОВОЙ СТУПЕНИ РАЗВИТИЯ

После выборов делегатов на V съезд ТПП МО президент БТПП А. В. Шестаков обратился к членам Правления БТПП с предложением обсудить вопросы дальнейшего развития Палаты, усиления её влияния на создание благоприятной среды для развития предпринимательства.

Начало дискуссии положило выступление генерального директора БТПП С. И. Пучкова, в котором он отметил, что БТПП, за 11 лет своего существования ставшая востребованным общественным институтом нашего округа по налаживанию диалога бизнеса и власти, в то же время далеко не полностью использует свой потенциал в интересах бизнес-сообщества и всего населения городского округа Балашиха. Правление БТПП, состоящее из руководителей крупных, средних и малых предприятий, индивидуальных предпринимателей, представителей научной и политической общественности, как руководящий орган Палаты призвано возглавить эту работу.

В настоящее время, думая о стратегическом плане развития, необходимо отойти от сложившегося ещё с советских времён взгляда на Палату как на инструмент, обеспечивающий внешнеэкономическую деятельность организаций. Потенциал Палаты, как нам представляется, позволяет ей активно участвовать в

социально-экономической модернизации своего муниципального образования, посредством ТПП Московской области – региона, и на уровне ТПП РФ – всей страны. Реализация этого потенциала и есть основная цель работы Балашихинской ТПП.

Для того чтобы более эффективно использовать свой потенциал и стать лидером предпринимательского сообщества муниципалитета, представляя его интересы во властных структурах, Палата должна быть политически легитимна. Её основа – большая членская база. Тогда Палата может сказать: «Да, мы говорим от имени всего бизнес-сообщества муниципалитета». Следовательно, нам необходимо резко усилить работу по развитию членской базы БТПП. Работа эта трудная и кропотливая. Но у нас есть примеры успешной работы в этом направлении других палат. Генеральный директор БТПП проинформировал членов Правления о недавних своих поездках во Владимирскую и Санкт-Петербургскую торгово-промышленные палаты, во время которых состоялся обмен мнениями с руководителями и специалистами этих палат по формам и методам работы с членами и кандидатами в члены ТПП. Нам необходимо мониторить активность взаимодействия членов БТПП с Палатой, придавая особое значе-

ние индивидуальному характеру работ с предпринимательскими структурами – членами БТПП, в сравнении с бизнес-сообществом округа в целом. Это позволит Палате в режиме «скорой помощи» помогать членам БТПП в решении различных вопросов, что особенно важно для предприятий малого бизнеса и индивидуальных предпринимателей.

Работая подобным образом, мы считаем себя вправе полагать, что членство в БТПП – это признак соответствия субъектам предпринимательской деятельности определённым критериям ведения бизнеса, своеобразный «знак качества» компании. Именно поэтому необходимо ответственно подходить не только к приёму новых членов БТПП, но и к исключению из Палаты тех членов, которые перестали удовлетворять этим критериям.

Правовая основа политической легитимности – соглашение о сотрудничестве между исполнительной и законодательной ветвями власти и БТПП. Эти соглашения в своё время были подписаны. Необходимо пользоваться ими более эффективно, отметил С. И. Пучков.

БТПП необходимо быть готовой совместно с руководством муниципалитета брать на себя ответственность за социально-экономическое развитие округа. Поэтому главным показателем эффективности работы любой торгово-

промышленной палаты должно стать не количество оформленных сертификатов происхождения, а такие экономические показатели региона, как благоприятный инвестиционный климат, объём привлечённых в регион инвестиций, количество созданных рабочих мест. Поэтому нас никак не устраивает, что доля деятельности по оформлению сертификатов в работе Палаты составляет почти 50%. Необходимо диверсификация спектра оказываемых услуг субъектам предпринимательства.

Что для этого необходимо? Во-первых – стратегический план развития. Во-вторых, в этом плане должны быть расписаны определённые задачи, с привязкой ко времени их решения. Например, рост объёма членской базы БТПП в этом году на определённый процент по сравнению с предыдущим. Другой пример – ежемесячный объём оказываемых Палатой услуг в рублях. В-третьих, необходимо больше половины бюджета Палаты планировать зарабатывать в нетрадиционных для многих торгово-промышленных палат сферах – в первую очередь в инвестиционном сопровождении, деловом консультировании, информационном и юридическом сопровождении.

БАЛАШИХИНСКАЯ ТПП — К НОВОЙ СТУПЕНИ РАЗВИТИЯ

(Начало на стр. 9)

Важная предпосылка выполнения стратегического плана развития Палаты — сплочённая команда единомышленников, состоящая из членов Правления, руководящих органов и специалистов Палаты, которые любят и хорошо знают свою работу, понимают проблемы бизнеса и готовы оказывать ему всевозможную поддержку.

Отвечая на вопрос: «Чем должна являться сегодня для бизнеса торгово-промышленная палата?», мы говорим, что Палата в своём регионе должна стать основным инструментом создания благоприятного инвестиционного климата, а для этого очень важно работать с исполнительными и законодательными органами власти региона. Палаты должны работать над повышением инвестиционной привлекательности региона и в информационном, и в консультационном ключе. Продвигать свой регион в России и за рубежом, приглашать потенциальных инвесторов, сопровождать их, помогать им в освоении нового рынка — вот что должно быть одной из основных задач ТПП.

Успешность работы торгово-промышленной палаты следует оценивать не только по объёму членской базы, но и в первую очередь — по тому, насколько благоприятен инвестиционный и предпринимательский климат в регионе деятельности палаты. Кроме того, Палата должна активно участвовать в процессе модернизации экономики региона. Именно от предпринимательского сообщества в значительной степени зависит темп и качество инновационного развития экономики региона — это и внедрение энергосберегающих технологий, и развитие высокотехнологических и наукоемких производств, в том числе с применением нанотехнологий.

Сегодня, отметил генеральный директор БТПП С. И. Пучков, ещё много необходимо сделать, чтобы наша Палата соответствовала этим требованиям.

Что мы предпринимаем в этом плане? Существенно расширяем информационную составляющую деятельности Палаты, это и создание нового сайта Палаты, с помощью которого мы намерены продвигать не только новые проекты Палаты, такие как Web-презентации предприятий; по всевозможным коммерческим предложениям членов БТПП (недвижимость, оборудование, отходы, энергосберегающие технологии и т.д.), предложениям других ТПП, зарубежных компаний; НП ОС «Межрегионмост»; опро-

сы предпринимательского сообщества городского округа Балашиха; но и усилить работу по Клубу «Меркурий», выставочно-ярмарочной деятельности, другим направлениям деятельности Палаты.

По юридической составляющей деятельности БТПП мы в настоящее время помимо традиционных услуг выполняем трёхстороннее соглашение между ИФНС по Московской области, ТПП Московской области и БТПП по перерегистрации субъектов предпринимательства (организационно-правовая форма — ООО). Палата предложила предпринимательскому сообществу городского округа Балашиха свой проект «Юридическая скорая помощь», который пока не нашёл поддержки в округе.

С июня 2009 года БТПП получила аккредитацию в системе «Евро-Регистр» как Консультационно-Методический Центр по проведению консультационно-методических работ по системам менеджмента на основе стандартов: ГОСТ Р ИСО (ISO 9001, ISO 14001), ГОСТ Р 12.0.006–2002 (OHSAS 18001).

Много времени мы говорим о развитии производственной кооперации, о внедрении кластерных технологий, пишем в «Деловом Вестнике» об опыте работы Ярославской областной торгово-промышленной палаты в развитии субконтракта. Похоже, нас не слышат. Но мы всё равно твёрдо уверены, что действенным механизмом развития малого промышленного бизнеса округа является его кооперация с крупным бизнесом посредством применения аутсорсинга и субконтракта. И будем продолжать эту работу.

Проблемам малого предпринимательства наша Палата должна уделять значительно больше внимания, чем она уделяла в прошедшее время, в завершении своего выступления отметил генеральный директор БТПП С. И. Пучков.

В обсуждении вопросов дальнейшего развития Палаты приняли участие члены Правления БТПП, представители бизнес-сообщества.

Генеральный директор ООО «РОССКОН» Н. Н. Карпенко отметил, что в условиях стагнации практически во всех видах экономической деятельности благоприятные условия как для существующих предприятий, так и для «молодых» предприятий. Особенно важно создать благоприятные условия для создания новых предприятий с инновационной составляющей. И с этой задачей может справиться Бизнес-инкубатор, уверен Н. Н. Карпенко.



Бизнес-инкубатор — это объект инфраструктуры поддержки субъектов малого предпринимательства, осуществляющий поддержку предпринимателей на ранней стадии их деятельности путём предоставления в аренду нежилых помещений и оказания консультационных, бухгалтерских, юридических и прочих услуг. (Из Постановления Правительства Российской Федерации от 22 апреля 2005 года № 249 «Об условиях и порядке предоставления в 2005 году средств федерального бюджета, предусмотренных на государственную поддержку малого предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства» — Авт.).

Н. Н. Карпенко предложил членам Правления БТПП в нынешних условиях кризиса и дефицита муниципального бюджета рассмотреть вопрос о создании Бизнес-инкубатора без использования муниципальной собственности на базе объекта недвижимости одного из ведущих предприятий с участием БТПП и банком — членом БТПП.

Бизнес-инкубатор смог бы взять на себя решение всех организационных и методических задач, необходимых для успешного создания и развития малого бизнеса. Начинаящим предпринимателям в инкубаторе предоставлялся бы целый комплекс услуг — секретарских, бухгалтерских, юридических, образовательных, консалтинговых; причём целый комплекс услуг — одно из самых главных условий работы инкубатора, потому что именно комплексность имеет значение для стартового развития малых предприятий. Таким образом, предприниматель сосредоточен на одной задаче — начать выпуск продукции (услуги) и выйти на рынок, все остальные проблемы ему помогает решать команда Бизнес-инкубатора.

Функции Бизнес-инкубатора: предоставление в аренду помещений и обеспечение офисного обслуживания (помещение под офис, вспомогательные и производственные помещения, выставочные площадки; обеспечение

функционирования различных видов связи, наличие оборудования и оргтехники коллективного пользования; предоставление почтовых и секретарских услуг); оказание консультативной помощи начинающим малым фирмам по экономико-правовым и технологическим вопросам; предоставление методической и образовательной поддержки; разработка бизнес-планов предприятий, обоснование инвестиций и поиск инвесторов; анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятий; создание условий для расширения межрегионального сотрудничества малых предприятий; проведение семинаров, конкурсов, конференций, курсов и других мероприятий по современным методикам обучения предпринимательству. Важная польза от работы Бизнес-инкубатора, отметил Н. Н. Карпенко, заключается в том, что предприниматели-участники контактируют и помогают друг другу. Обоюдное консультирование и поддержка придают уверенность, позволяют получать важную информацию и заводить полезные связи.

С содержательным сообщением на Правлении БТПП выступил В. В. Лукин, директор ГУ МО «Балашихинский центр занятости населения». Он ознакомил членов Правления с Правилами предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на реализацию дополнительных мероприятий, направленных на снижение напряжённости на рынке труда субъектов Российской Федерации в 2010 году.

Субсидии выделяются на следующие мероприятия. Опережающее профессиональное обучение работников в случаях простоя, введения режима неполного рабочего времени, предоставления отпусков без сохранения заработной платы по инициативе работодателей, проведения мероприятий по высвобождению работников (в слу-

чае угрозы массового увольнения). Организация общественных работ, временное трудоустройство работников организаций в случае угрозы массового увольнения, признанных в установленном порядке безработными гражданами и гражданами, ищущими работу. Стажировка в целях приобретения опыта работы выпускниками образовательных учреждений. Содействие трудоустройству инвалидов. Содействие развитию малого предпринимательства и самозанятости безработных граждан.

В. В. Лукин рассказал, что в 2009 году только небольшое количество предприятий, например ОАО «345 механический завод», воспользовались субсидиями. И выразил надежду, что в 2010 году таких предприятий станет больше. «Уже поступили заявки от 12 предприятий, пожелавших воспользоваться субсидиями в следующем году, однако есть возможность и другим предприятиям и организациям разных форм собственности принять участие в государственной программе», — подчеркнул В. В. Лукин.

Генеральный директор ОАО «Капитал-Прок» Н. В. Геронина в своём выступлении призвала Правление БТПП продолжить работу по развитию межрегионального и международного делового сотрудничества, отметить на своём опыте, что эта работа приносит реальные плоды и в условиях продолжающегося кризиса.

Президент БТПП А. В. Шестаков в завершение обсуждаемых вопросов предложил членам Правления БТПП принять следующее постановление: 1. генеральному директору БТПП С. И. Пучкову по итогам V съезда ТПП Московской области разработать проект плана мероприятий по активизации деятельности БТПП; 2. генеральному директору ООО «РОССКОН» Н. Н. Карпенко разработать проект концепции создания Бизнес-центра для субъектов малого бизнеса городского округа Балашиха. Члены Правления БТПП проголосовали за это постановление единогласно.

Подводя итоги заседания Правления БТПП, президент Балашихинской ТПП А. В. Шестаков призвал членов Правления БТПП активно подключиться к подготовке 10-летия Третьего суда при БТПП и выразил надежду, что реализуемые шаги сделают Палату ещё более востребованной предпринимательским сообществом городского округа Балашиха и позволят ей занять новую ступень в своём развитии.

Татьяна МАРЧЕНКО

НАСТОЛЬНАЯ КНИГА БИЗНЕСМЕНА

Не становитесь жертвой самого себя. Забудьте о воре, который ждёт Вас на улице.

Но как быть с вором, который находится у Вас в голове? Не всё, что происходит с Вами, — главное в Вашей жизни. Всё это происходит со всеми. Вопрос в том, как Вы относитесь к тем вещам, которые определяют Вашу жизнь и являются в ней главными.

Вы говорите, что в стране беспорядок. Это всё равно, что проклинать землю и семена, и солнечный свет, и дождь. Не проклиная всё, что Вы имеете. Когда у Вас будет своя собственная планета, Вы сможете распоряжаться там сами. Всё остальное Вы должны принимать как должное.

ЛИЧНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Уходите от толпы. Не принимайте в расчёт её обстоятельств. Возьмите в свои руки свою судьбу.

Принимайте советы, а не приказы. Отдавайте приказы самому себе.

Абрахам Линкольн однажды сказал: «Пока я не буду ничьим рабом, я не буду ничьим хозяином».

Вы должны принять на себя ответственность. Вы не можете изменить обстоятельства, времена года или ветер, но Вы можете изменить себя. Вот за это Вы должны быть ответственны. Вы не можете повлиять на звёзды, но Вы должны быть ответственны за то,

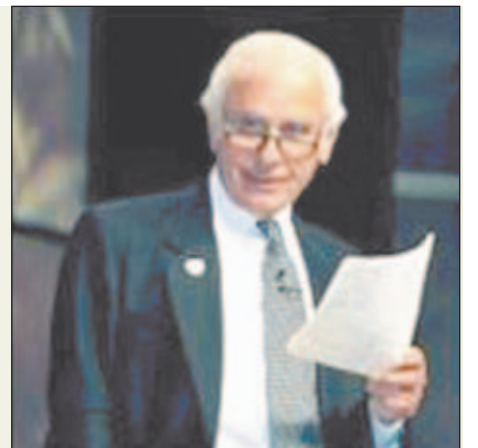
что читаете, развиваете ли Вы профессиональные навыки, занимаетесь ли самовоспитанием.

Ваша зарплата зависит не от Вашего работодателя, а от Вас самих. Ваш работодатель не может влиять на Вашу ценность как работника, а Вы можете.

Вы должны или умерить свои желания, или улучшить свои деловые качества.

В профессиях, связанных с торговлей, настоящая работа начинается только после продажи товара.

Образ жизни — это искусство жить уникально. Пусть другие живут недостойно, но не Вы. Пусть другие спорят по



мелочам, но не Вы. Пусть другие вверяют своё будущее в чьи-то руки, но не Вы.

Джим РОН,

«Витамины для ума»

Открытое акционерное общество «Авиационная корпорация «Рубин» — член Балашихинской ТПП — является одним из градообразующих предприятий Московской области, удачно расположенных в Западной промзоне города Балашихи. Его хорошо знают в России и за её пределами благодаря уникальной тематике, которую не дублирует ни одно предприятие страны. На ОАО «АК «Рубин» осуществляется разработка, исследование, испытание и производство агрегатов взлётно-посадочных систем, гидравлических силовых устройств и систем управления современных самолётов и других летательных аппаратов всех типов по мировым стандартам. Это обеспечивает уникальные преимущества, так необходимые для успешного долгосрочного развития в современной рыночной экономике.



УВЕРЕННЫЙ ВЗЛЁТ

Открытое акционерное общество «Авиационная корпорация «Рубин» за время своего существования прошло большой славный исторический путь. Благодаря совместным усилиям конструкторов, инженеров и рабочих общество заняло передовое положение в авиационной промышленности. Сегодня завод является крупнейшим в России по производству гидродвигателей, насосов, колёс и тормозов. Предприятие постоянно наращивает выпуск продукции серийного производства и разработок новых видов агрегатов своего профиля, что обеспечивает его надёжную работу и позволяет прогнозировать устойчивый рост и твёрдую перспективу.

Имидж ОАО «АК «Рубин» как крупнейшего в России предприятия по разработке приводов, насосов, колёс и тормозов высок в авиационных кругах. Завод находится в постоянном динамичном развитии. Проведена большая работа по модернизации производства, компьютерному обеспечению КБ и отделов, начато строительство нового литейного производства на основе самых передовых мировых литейных технологий. На IX Московском международном салоне инноваций и инвестиций «Авиационная корпорация «Рубин» награждена дипломом и золотой медалью за разработку «Создание фрикционного углерод-углеродного материала нового поколения для тяжёлонагруженных узлов трения».

Предприятие уверенно смотрит в будущее. Проводимый анализ тенденций развития российской авиации позволяет чётко представить уверенную работу завода на ближайшие 10–15 лет. По данным Правительства РФ и коммерческих структур, связанных с авиацией, к 2012 году строительство новых самолётов должно достигнуть 100 шт. ежегодно. Продукция корпорации широко используется на этих самолётах, поэтому заказы вырастут в 2–3 раза.

Но настоящий успех возможен, когда предприятие богато душой, и эта душа — человеческие ресурсы корпорации, работающие одной слаженной командой, эффективно решающей возникающие перед ней задачи. Сейчас, когда отечественная авиация является одной из стратегических программ государства, для её осуществления особенно важно наличие профессиональных и квалифицированных кадров и качественных условий труда.

Принимая во внимание заявление правительственных и коммерческих структур об увеличении производства новых самолётов, заводу необходимо продолжать модернизацию производства и организацию 2-й производственной смены.

Один из самых сложных моментов работы завода — обеспечение квалифицированными кадрами. Главное для решения кадровой проблемы, считает руководство «Рубина», — подготовка собственных кадров.

— Мы сотрудничаем с ПУ № 36, в которое целенаправленно, для нас, набирают школьников, — рассказывает Евгений Иванович Крамаренко, генеральный директор ОАО «АК «Рубин». — А мы, исходя из расчёта 3000 рублей на человека, но в зависимости от успеваемости, платим каждому учащемуся стипендию. И чтобы развивать у них чувство ответственности, мы отремонтировали пять токарных станков и один фрезерный, чтобы в порядке обучения учащиеся делали заготовки, которые будут использоваться для изготовления деталей работниками предприятия. То есть ребята уже знают, что они не просто железо переводят, а приносят конкретную пользу заводу. Поэтому, как только они приходят к нам на практику, мы заводим на них трудовые книжки, т. е. в период практики учащиеся уже зарабатывают деньги. По окончании училища, согласно договорам, заключённым с ребятами и их родителями, выпускники обязаны отработать у нас три года.

Аналогичное сотрудничество авиационная корпорация наладила и с «МАТИ» — Российским государственным технологическим университетом имени К. Э. Циолковского. В настоящее время 24 работника «Рубина» учатся в

МАТИ. В этот же вуз поступили и успешно учатся ещё 8 человек из балашихинской школы № 1. Все они получают стипендии от предприятия, проходят здесь практику.

— В настоящее время, чтобы полностью задействовать все мощности предприятия и запустить вторую смену, мы готовы принять на работу 150 человек. Тогда объём производства увеличится на 80 %, — говорит Е. И. Крамаренко. — Мы приглашаем на постоянную работу высококвалифицированных токарей, шлифовщиков, фрезеровщиков, операторов станков с программным управлением. Иногородним предоставляются места в заводском общежитии.

А пока будущие специалисты получают образование, перед нами стоит ещё одна очень важная задача — довести условия труда на заводе до такого уровня, чтобы молодые специалисты никуда от нас не ушли.

На ОАО «АК «Рубин» большое внимание уделяется социальным вопросам. Работники обеспечиваются всеми видами государственного социального страхования. Гарантировано предоставление всех прав, предусмотренных Трудовым кодексом РФ. Действующим коллективным договором работникам предоставлены дополнительные права и льготы. Заработная плата выплачивается два раза в месяц. Хорошая работа отмечается премиальными надбавками, оказывается материальная помощь, другие единовременные выплаты.

На предприятии имеется собственная столовая, постоянно действует здравпункт, который оказывает медицинскую помощь, осуществляет процедуры физиотерапии, регулярно проводится диспансеризация работников.

Ежегодно около 25 человек выезжают в санатории по оздоровительным путёвкам, половину стоимости которых берёт на себя предприятие. Для детей сотрудников авиакорпорации выделяются льготные путёвки в детские лагеря. Каждое лето в них отдыхает по 30 детей.

В качестве познавательной программы желающие могут выехать на экскурсии по городам Золотого кольца России. Хорошей традицией на «Рубине» стала организация зарубежных ознакомительных поездок по странам Европы.

Главный принцип завода — не подводить своих партнёров. Такой подход к делу является надёжным залогом того, что в последующие годы объёмы заказов будут увеличиваться.

«Рубин» был и остаётся одним из ведущих предприятий авиационной промышленности России», — сказал генеральный директор ОАО «АК «Рубин» Е. И. Крамаренко.

Неукоснительное следование этим принципам в сочетании с волей в достижении поставленных целей позволяет сохранять привлекательность ОАО «АК «Рубин» для его постоянных и будущих партнёров и является твёрдой основой для дальнейших достижений.

Светлана БОБОТОВА

ДВ: ФАКТЫ,
АНАЛИЗ, ПРОГНОЗ

ЭКОНОМИКА РОССИИ

• Конкурентоспособность российской экономики может быть обеспечена лишь при резком повышении энергоэффективности и производительности труда на предприятиях, заявил на Международном инвестиционном форуме в Сочи премьер-министр РФ Владимир Путин.

Необходимы также снижение издержек и активизация внедрения инноваций, отметил премьер-министр.

«Российская экономика тотально недоинвестирована», — сказал Владимир Путин, подчеркнув, что наиболее привлекательными направлениями для иностранных вложений являются транспортная и энергетическая инфраструктуры, телекоммуникация и цифровое телевидение.

• Согласно оценкам агентства Reuters с сентября 2008 года российские власти потратили на борьбу с экономическим кризисом 11 трлн рублей, или около 350 млрд долларов.

При этом все доходы федерального бюджета в текущем году согласно прогнозу Минэкономразвития составят 6,6 трлн рублей.

• РФ опустилась на 12 позиций в списке глобальной конкурентоспособности по сравнению с 2008 годом, говорится в очередном отчёте Всемирного экономического форума.

Россия занимает в списке 63 место и является единственной из стран группы БРИК, которая существенно ухудшила свои показатели. Бразилия, Индия и Китай улучшили свои позиции в таблице. Самый высокий рейтинг в мире по этому показателю — у Швейцарии, на втором месте — США.

• Экономика России заняла второе место в рейтинге стран, которые больше всего пострадали от экономического кризиса.

К такому выводу пришли в германском DekaBank, сравнив максимальный квартальный рост ВВП в 30 странах мира до наступления рецессии с максимальным квартальным падением во время рецессии. У России данный показатель оказался на уровне 11 %. Хуже дела обстоят только у Турции, где ВВП снизился на 14,2 %.

• Снижение ставок по кредитам, выдаваемым российскими банками, до 6 % — пока нереальная задача, считает председатель правления Сбербанка РФ Герман Греф.

Ранее в Сочи премьер-министр РФ Владимир Путин заявил, что ставка по кредитам в течение ближайших нескольких лет должна быть снижена до 6 % годовых. По словам главы Сбербанка, для такого снижения должна быть макроэкономическая стабильность, низкая инфляция — не больше 1–2 %, ставка рефинансирования — не больше 2 %, стабильность национальной валюты. «Я не думаю, что эта задача может быть реализована в ближайшие несколько лет», — заявил Герман Греф.



ОАО «Авиационная корпорация «РУБИН»

ПРИГЛАШАЕТ НА РАБОТУ

высококвалифицированных

**ТОКАРЕЙ-УНИВЕРСАЛОВ,
ШЛИФОВЩИКОВ ШИРОКОГО ПРОФИЛЯ,
ОПЕРАТОРОВ СТАНКОВ С ПУ,
ГАЛЬВАНИКОВ,
КОНТРОЛЁРОВ ОТК**

Мы гарантируем полный соцпакет, регулярную и стабильную заработную плату, выделяется ведомственный транспорт для доставки на работу и с работы, на предприятии реализуются другие социальные льготы и гарантии. Иногородним предоставляется общежитие.

Адрес предприятия: г. Балашиха, Западная промзона, ш. Энтузиастов, 5.

Контактные телефоны: 521—59—00, 521—57—66

(На правах рекламы)

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

27–28 октября в Брянской торгово-промышленной палате при поддержке Торгово-промышленной палаты Российской Федерации состоялась Международная практическая конференция «Экономическая безопасность предпринимательства в условиях кризиса». Целью конференции является анализ практики и выработка механизмов взаимодействия власти, бизнеса и общественности в формировании благоприятного климата для преодоления кризисных явлений в экономике страны и региона. Основные темы, обсуждавшиеся на конференции: безопасность бизнеса как основа инвестиционной привлекательности страны и региона; региональные особенности практического обеспечения безопасности бизнеса.

Вашему вниманию предлагается стенограмма беседы редактора «Делового Вестника» Балашихинской ТПП Сергея Пучкова с одним из участников данной конференции, доктором экономических наук, профессором Александром Богатиковым, анонс которой был опубликован в одном из предыдущих номеров «Делового Вестника» БТПП.



Сергей Пучков: Александр Александрович, прежде всего, поздравляю Вас с успешной защитой докторской диссертации и прошу Вас ответить на ряд вопросов, волнующих предпринимательское сообщество.

Александр Богатиков: В начале беседы, прежде чем ответить на Ваши вопросы, необходимо напомнить, чем характеризовался период 2008 г. – начало 2009 г. Первая половина 2008 года представляет период стабильного развития рынка слияний и поглощений — собственно говоря, это продолжение стабильного развития рынка, который мы наблюдали начиная с 2006 года. А в августе-сентябре 2008 года разразился так называемый мировой финансово-экономический кризис, волна от которого мгновенно накрыла Россию. Международная инвестиционная активность резко снизилась, уровень иностранных инвестиций в российскую экономику упал. Соответственно мгновенно отреагировал и рынок слияний и поглощений, и если проанализировать активность сделок в количественном выражении и в стоимостном в этот период, то он характеризуется таким резким падением, что можно говорить о практически полном замораживании рынка слияний и поглощений. Кроме того, этот период характеризуется интенсивным оттоком капитала из страны.

Необходимо также заметить, что в условиях кризиса всегда происходит смещение приоритетов основных игроков рынка слияний и поглощений, направление которого — сокращение расходов, смещение в область менее дорогостоящих активов, в область большей доходности при условии небольшой капитализации предприятий. Подобные изменения оказались характерными и для нашего рынка слияний и поглощений, в том числе и для рынка противоправных поглощений.

— Как Вы оцениваете распространённость рейдерства в России в 2008 – первой половине 2009 года? Каково примерное число случаев рейдерства в этот период? Существует мнение, что рейдерство идёт на спад в связи с кризисом — на Ваш взгляд, верно ли это?

Исходя из вышесказанного, а также из результатов постоянного мониторинга рынка противоправных поглощений, можно сделать вывод о некотором снижении активности рейдерства в этот период. Но здесь необходимо разделить рынок по размеру бизнеса. Если мы говорим о крупном бизнесе уровня олигархов, то первое значительное снижение противоправных захватов в этом секторе произошло со сменой команды в Генеральной прокуратуре. Можно констатировать, что на момент смены команды из крупных предприятий остались старые тлеющие конфликты типа «Тольяттиазот» и «СМАРТС», и длительное время мы не наблюдали новых корпоративных конфликтов, за исключением, пожалуй, «Арбат Престижа», «Евросети», «Лесов Сибири» (Бурятия).

Таким образом, финансово-экономический кризис значительно изменил картину в олигархическом секторе, который мы относили длительное время к основному, во всяком случае, в стоимостном выражении. И если в конце 90-х и начале 2000-х они были основными игроками (как заказчиками, так и исполнителями) на рынке противоправных поглощений, то сегодня приходится скрестить по сусалам собственных карманов на зарплату для пикалёвских рабочих, да ещё и в условиях неприкрытого унижения.

Можно сказать, что эра частного массового крупного олигархического рейда пришла к концу, и если мы и увидим в дальнейшем в их исполнении что-то наподобие рейда, то это будет точечное мероприятие, согласованное на самом верху отечественного олимпа.

Что касается среднего и малого бизнеса, то картина здесь абсолютно противоположная. В этом секторе противоправных поглощений какого-либо снижения количества захватов не наблюдается. По-прежнему процве-

тает чёрный рейд и особенно в ЮФО, по-прежнему как грибы растут заказные уголовные дела, которые закрываются после отъёма бизнеса, по-прежнему мы видим слепую Фемиду и равнодушные чиновники, которые выполнили указ Президента РФ, перестав «кошмарить» бизнес — они его теперь просто убивают, особенно вдали от столицы (пример: ООО «Нефтемаш-САПКОН», г. Саратов).

Провести какой-либо более или менее точный анализ в количественном плане практически невозможно из-за отсутствия единой статистики противоправных поглощений в этом секторе экономики вследствие высокого уровня сокрытия информации и латентности преступлений. Однако тревожной тенденцией является то, что начиная с апреля текущего года количество обращений на проведение ситуационной экономико-правовой экспертизы различного вида поглощений предприятий (как правило, противоправных) растёт.

— Какова сейчас, по Вашим оценкам, средняя стоимость активов, которые становятся мишенью для рейдеров? Существует мнение, что рейдерство переместилось в сферу малого бизнеса стоимостью компаний до \$1 млн. Верно ли это, на Ваш взгляд?

Да, я согласен с этим утверждением. Средняя стоимость активов, которые становятся объектами рейдерской атаки уменьшилась, однако ограничивать её уровнем одного миллиона долларов я бы не стал. Многие предприниматели, потерявшие активы, не знали, чем они владели вследствие того, что российский активы до сих пор недооценены, а с учётом правового нигилизма российского предпринимателя и русского «авось пронесёт» можно утверждать, что стоимостной диапазон теряемых активов перекрывает полностью параметры малого и среднего бизнеса.

— Какие случаи рейдерских захватов Вы назвали бы самыми громкими и знаковыми в 2008-первой половине 2009 года?

С точки зрения независимого эксперта по противоправным поглощениям, который в рамках своей деятельности в Комитете по безопасности предпринимательской деятельности ТПП РФ и Комиссии ТПП РФ по мониторингу и противодействию противоправным поглощениям предприятий ежегодно анализировал сотни противоправных захватов начиная с 2003 года и который объездил практически всю европейскую территорию РФ от Оренбурга до Калининграда и от Астрахани до Мурманска, проводя на базе региональных ТПП семинары на тему: «Противодействие противоправным поглощениям предприятий в современных социально-экономических условиях», меня трудно чем-то удивить.

Однако меня всё-таки один рейдерский захват, который случился весной текущего года и который должным образом так и не был освещён в СМИ, потряс. Это захват небольшого НПЗ (то, что нефтяники называют «растопыркой») в Каменском районе Ростовской области. Здесь было всё: и силовой захват, и коррупция в местных органах внутренних дел, и стрельба с множественным огнестрельных ранений, и пытки людей другими «людьми», одетыми в форму и при погоне. Всё это делалось по заказу луганской рейдерской ОПГ (Украина). Смотришь на это, и в голову приходит слова Булгакова: «Люди как люди, только квартирный вопрос испортил...»

— В последнее время отмечается рост случаев рейдерских захватов в сфере АПК. На Ваш взгляд, почему так происходит? Какие ещё отрасли являются сейчас наиболее «рейдоуязвимыми», по Вашей оценке?

Рейдер приходит туда, куда приходят инвестиции, и не важно, частные ли они или государственные, и, как правило, рейдер приходит туда чуть-чуть раньше. (Откуда инсайд?) Ну а агропромышленный комплекс России развивается достаточно быстрыми темпами. Государство инвестирует в АПК огромные средст-

ва, идёт подъём села, растёт доля экологического чистого отечественного продукта. За ним будущее. Это понимают многие так называемые инвестиционно-консалтинговые структуры, которые стремятся сегодня как можно дешевле прибрать к рукам побольше колхозов и земельных паёв, одурочивая не сведущих в корпоративном праве крестьян. И второе направление чисто спекулятивное — набрать земли, вывести из сельхозугодий и продать под малоэтажное строительство. Примеры приводить не буду — поезжайте за МКАД и посмотрите вправо, влево.

Самыми уязвимыми отраслями всегда были те отрасли, где имелись слабо защищённые активы, в первую очередь сельское хозяйство, торговля, строительство.

— Какие, из Вашей практики, самые распространённые технологии рейдерства на данный момент? Появились ли новые?

Я не думаю, что мы с Вами увидим в ближайшее время что-то новое из рейдерского арсенала. Просто в один промежуток времени актуальны одни схемы захватов, затем на их смену приходят новые, которые на самом деле являются на время забытыми старыми.

На сегодняшний день на рынке противоправных поглощений актуальны следующие способы:

- возбуждение заказного уголовного дела, а затем закрытие его взяткой на часть бизнеса или на весь бизнес. Эта технология никогда не теряла своей актуальности и будет существовать до тех пор, пока у нас не появится полностью независимый высококвалифицированный суд и достойные своего народа правоохранительные органы;

- «кредитное рейдерство» — зафиксированы случаи, когда банки дают кредиты предприятиям на очень жёстких условиях под залог, например, контрольного пакета акций. Затем искусственно создаются (с помощью, например, правоохранительных органов) проблемы по выплате, и завертелась русская рулетка в её новейшей рейдерской версии. Смена собственника неминуема. Необходимо заметить, что этим грешат не только мелкие банки, но и крупные. Мною в этих подлых рейдерских играх из крупных банков не замечен только Сбербанк России;

- «рейдерство через долги» — старая, хорошо отработанная технология, имеет очень много разновидностей, как полностью криминальных, так и балансирующих на грани закона. Позволяет при наличии желания и бюджета поглощать предприятия в рамках правового поля. На сегодняшний день на рынке зафиксированы случаи как предложение купли-продажи чужих долгов, так и непосредственно приобретения их. И что самое главное — операторами здесь выступают известные нам своей ориентацией структуры;

- «информационное рейдерство» — прошлой осенью порядка сорока банков по всей территории РФ (но больше всего на Урале) попали под массированные информационные атаки, что привело к локальному кризису ликвидности в этих банках. Практически все они либо обанкротились, либо были санированы, либо поменяли собственников.

Необходимо отметить, что проблема рейдерства сегодня всё больше уходит в проблему задолженности, которая, в свою очередь, превращается в центральную проблему финансово-экономического кризиса.

Ну а что касается традиционного рейдерства, основанного на различного рода манипуляциях, в том числе и юридических, то оно действительно переживает некоторый спад и используется в качестве вспомогательного направления в рамках основной стратегии поглощения.

— Как Вы оцениваете рейдозащищённость российских предприятий малого и среднего бизнеса — возросла ли она в последние год-два в силу лучшей информированности или остаётся на прежнем уровне?

О чём Вы говорите! Как может себя защитить свечной заводик или парикмахерская? По поводу рейдозащищённости предприятий малого и среднего бизнеса могу сказать, что таковой не было, нет и вряд ли появится, если предприятия не объединит какая-либо структура, которая реально может стать их защитником. Если сегодня в России предприниматель — это реальный «экономический человек», то его права в экономике должны защищаться так же, как и права обычного человека в обществе. Необходим институт защиты прав предпринимателей, аналогичный институту прав человека.

Созданные в последние годы многочисленные ассоциации, союзы и общества предпринимателей не смогли завоевать авторитета ни среди широкого масс предпринимателей, ни среди остального населения, ни в кругах власти. Необходима организация, в задачи которой должна входить защита предпринимательского сословия от рейдерских атак, в том числе и от атак коррумпированных чиновников. И основная цель этой

организации в рамках социума — урегулирование возникающих конфликтов, гармонизация отношений предпринимателей как социальной группы с другими группами. И в качестве такой структуры я вижу разветвлённую систему Торгово-промышленных палат, опыт которой в борьбе с рейдерством отличается инновацией и принципиальностью.

Альтернативы нет, разве что криминально-правоохранительные «крыши» с майором Евсюковым во главе.

— Как Вы оцениваете последние законодательные инициативы, направленные на борьбу с рейдерами? Насколько они эффективны, на Ваш взгляд? Каковы инициативы ТПП в этой связи?

А о каких законодательных инициативах идёт речь? Если Вы имеете в виду антирейдерский пакет, который бродит несколько лет по коридорам Государственной Думы, как когда-то по Европе бродил «призрак коммунизма», то с ним случилось тоже самое, что и с призраком, после того как он побродил в России 70 с лишним лет, — исчез, испарился. Если говорить честно, я принимал участие в обсуждении пакета на Комиссии ТПП РФ по мониторингу и противодействию противоправным поглощениям предприятий, но это было так давно, что можно лишь сказать, что тогда он был актуален.

Сегодня же ситуация коренным образом изменилась. Кризис раскрыв на многое глаза, в том числе и на причины, породившие рейдерство. Естественно, тот проект необходимо было тогда доводить до ума и принимать. Но законодатель был занят выборами, президентскими и своими, затем региональными и т.д. Поэтому можно сказать, что в области антирейдерства наш законодатель сегодня спит, а к преступлению, кстати, ведёт не только действие, но и бездействие, но это тема другого разговора — о политической коррупции.

Хотелось бы заметить из практики антирейда, что проблема здесь не в законодательстве. Проблема в головах и в правовой идентификации самой проблемы. Современное законодательство позволяет эффективно сражаться с рейдером и побеждать его. Статьи УК РФ 330 (самоуправство), 159 (мошенничество), 210 (организация преступного сообщества) и т.д. — полный набор для пресечения любой рейдерской ОПГ. Я согласен, необходимо совершенствовать наше достаточно логичное законодательство, службу судебных приставов и т.д., но сначала нужна реформа судебной системы и правоохранительных органов. Какие бы ни были хорошие законы, они не будут работать при слабых судах и прогнившей коррумпированной правоохранительной системе.

По моей информации, президент ТПП РФ Е. М. Примаков и генеральный прокурор РФ Ю. Я. Чайка подписали соглашение о совместной деятельности в области противодействия коррупции и рейдерству. Хочется надеяться, что работа в этом направлении продолжится по нарастающей, а с учётом того, что ещё осенью 2003 года впервые после доклада Е. М. Примакова Президенту РФ о рейдерском беспределе вышло соответствующее поручение Президента РФ, то можете себе представить, с какой надеждой ждут предприниматели звон благодатных колоколов с Ильинки.

— В 2008 году прозвучали обвинения в рейдерстве в связи с двумя громкими делами — «Арбат Престижа» и «Евросети». На Ваш взгляд, уместно ли в данных случаях говорить о рейдерстве?

— Это самый лёгкий вопрос. Если говорить об «Арбат Престиже», то ситуация, на мой взгляд, банально проста. Изначально этот проект рейдерским не планировался. Не повезло «парню» — оказался не в том месте, не в то время и с ненужным человеком.

«Евросеть» комментировать не буду, не всё ясно, но схожие моменты присутствуют.

— Насколько, на Ваш взгляд, распространено сейчас так называемое «кредитное рейдерство», т. е. переход заложенных активов в собственность кредиторов из-за невыплат по кредитам. Как Вы оцениваете эту тенденцию? Будут ли обсуждаемые сейчас поправки к законодательству о банкротстве способствовать этому?

— Мы уже говорили с Вами о «кредитном рейдерстве». Добавлю, что этот вид рейдерства известен давно, но пугающую скорость он начал набирать в начале этого года и скорее всего осенью текущего года мы будем говорить о нём как о национальном бедствии.

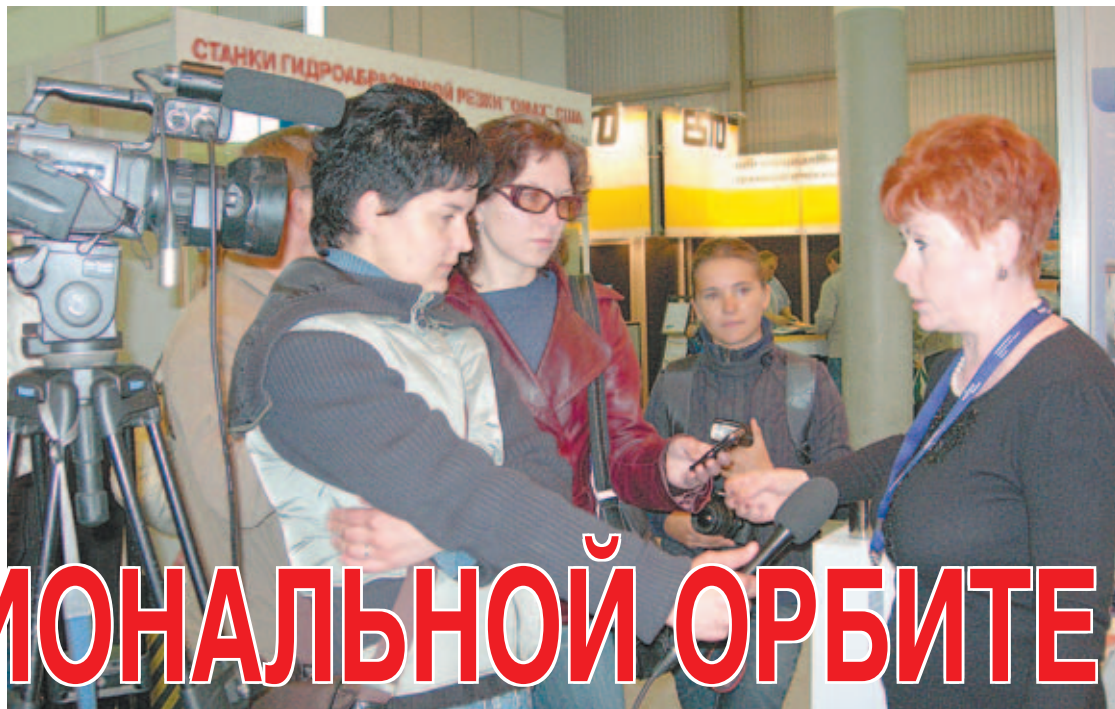
Полагаю, что это самая опасная тенденция текущего времени. «Кредитное рейдерство», задолженность, кризис — всё это очень тяжёлая связка, и преодолеть её будет трудно.

Ну а поправки к законодательству? Я не думаю, что они станут существенным барьером на пути креативно мыслящего рейдера и идущего всегда на полшага впереди законодателя, рейдера, использующего в своей преступной деятельности не только лакуны законодательства, но и мощный административно-коррупционный ресурс.

Международный авиакосмический салон «МАКС» вызывает разнообразные чувства, и смотрят его по-разному — глазами специалистов, руководителей отрасли, производителей, зрителей. Каждый находит своё.

ОАО «БЛМЗ» — член Балашихинской ТПП — известное предприятие на авиарынке, всегда участвует в этом авиационном празднике в подмосковном Жуковском. В одном из павильонов в фирменном стиле оформляется заводской стенд. Делегация предприятия бывает представительной, и оценивают увиденное заводчане со своей профессиональной точки зрения.

ОСТАВАЯСЬ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОРБИТЕ



Директор по маркетингу ОАО «БЛМЗ» Сергей ШИТОВ отвечает за участие завода в авиакосмическом салоне не первый год, решая весь комплекс связанных с этим проблем. Его компетентное мнение интересно:

— БЛМЗ выставил в этот раз помимо своей стандартной номенклатуры — авиационных колёс, тормозов и агрегатов управления, а также различного вида литья из алюминиевых, магниевых и титановых сплавов новые инновационные «продукты». Прежде всего, это освоенный на предприятии новый сплав, с которым мы подготовили новый тормоз для самолёта Airbus A-380, образец представлен на выставке. Сейчас ведутся исследовательские работы по сертификации этого корпуса тормоза для того, чтобы выйти на серийные поставки.

Здесь состоялась презентация нашего инженерного центра, который специально создан на БЛМЗ. Это важный шаг в нашей работе. У нас есть теперь возможность работать в одной системе координат с ведущими авиационными и другими предприятиями России и зарубежных стран. Теперь мы обрабатываем чертежи в электронном виде с использованием почти всех доступных форматов. Мы представили безмодельную технологию, которую активно осваиваем. Сейчас ведутся перспективные совместные работы в этом направлении с одной из английских компаний. В принципе в ближайшем будущем это позволит нам сократить время и сроки подготовки производства.

В первые два дня работы авиасалона шли переговоры с нашими основными заказчиками, которым мы поставляем нашу серийную продукцию. Руководство ОАО «БЛМЗ» активно общалось с руководителями отрасли и коллегами с других предприятий. Многие специалисты и гости авиасалона посетили наш стенд. Например, министр промышленности Татарстана высоко оценил конкурентоспособность нашего завода в сравнении с другими аналогичными предприятиями. Много положительных отзывов, в том числе по нашим новым направлениям в работе, прозвучало от посетителей заводского стенда.

Никогос ОКРОЯН — директор по продажам продукции литейного производства ОАО «БЛМЗ», один из молодых перспективных руководителей, возглавляющий важное направление, на вопрос: «Какой эффект для литейного производства завода может быть по результатам работы МАКСа-2009?» сказал:

— В первую очередь, речь идёт о продукции авиационного назначения. Основные предпосылки для увеличения объёмов продаж фасонного литья связаны с расширением поставок уже существующего модельного ряда для воздушных судов отечественного производства. В последнее время прозвучало много заявлений высшего руководства России, производителей летательных аппаратов и их потребителей об увеличении парка авиации. Министерство обороны заключило контракт на приобретение более сорока самолётов типа СУ. То есть количественно ави-

ация должна расти. Так как мы обеспечиваем авиационную технику своими литыми заготовками, у нас есть перспективы для увеличения объёмов производства в этом направлении.

— А как можно оценить возможности и перспективы освоения на БЛМЗ в серийном производстве новых сплавов на основе алюминия, магния и титана для авиационной промышленности, и ведётся ли уже такая работа?

— Да, такая работа ведётся, более того — не только на рынке авиационной промышленности. На сегодняшний день нами освоен титановый сплав, применяющийся в судостроении. Мы активно используем его в нашем производстве.

Кроме того, совместно с ФГУП «ВИАМ» — институтом авиационных материалов — проводятся работы по освоению коррозионно-стойкого магния, который имеет большие перспективы применения в авиационной промышленности. Мы проводим опытные работы по освоению титанового сплава, ко-



торый используется для авиационной промышленности в Европе, конкретно на изделия корпуса тормоза для перспективного большого аэробуса А-380.

Для освоения новых сплавов в серийном производстве есть у нас технические возможности, так как кардинальных отличий от уже традиционно используемых не так много. Но партнёрство в лице отраслевого института необходимо, ведь программа освоения новых сплавов сопровождается, кроме прочего, комплексом испытаний в конкретных условиях. Словом, заводским специалистам есть над чем работать.

Начальник отдела логистики, опытный снабженец Владимир ШИКАНОВ, который руководит сторонними поставками комплектующих деталей и узлов, а также материалов, дал пояснения по такому вопросу:

— Чтобы сделать каждый самолёт, каждый вертолёт, сколько нужно людей, умов, усилий! В каждой машине множество узлов и деталей! А у наше-

го завода сколько поставщиков? Может быть, Вы какие-то цифры назовёте, например, для одного агрегата управления тормозными системами?

— Порядка 25 поставщиков в среднем в зависимости от сложности агрегата, а деталей всевозможных — сотни. По всей России разбросаны предприятия — наши поставщики. Если посчитать всю кооперацию авиационных заводов, это тысячи заводов — металлурги, прибористы, аппаратчики, прокатчики... Очень много.

— Получается, что в нашей продукции и наш собственный труд — металлургов и механиков БЛМЗ, и труд других предприятий.

— Редко говорится об этом, но практика показывает, что большую роль играет для каждого из авиационных предприятий состояние отрасли в целом. Предположим, готово всё, но есть задержка в поставках какого-нибудь специального подшипника или пускателя — считай, заказ срывается. Вот почему партнёрские отношения с поставщика-

тельности, потому что все вместе мы — специалисты большой, важной и ответственной отрасли — авиации, которую надо сохранить и развивать дальше.

Лариса КУЗНЕЦОВА — молодой специалист, работает менеджером отдела продаж продукции литейного производства, является представителем заводской трудовой династии, впервые была на выставке.

— Что же скажет «новичок»?

— Да, я действительно впервые работала на этой выставке. Впечатления только положительные. Здесь я получила большой опыт по деловому общению, увидела многих профессионалов авиационной промышленности, встретила со специалистами, в том числе маркетологами. Очень впечатлили полёты, ознакомилась с экспозициями многих представленных здесь фирм, партнёров завода. Для меня это было одновременно интересно и полезно!

Итоговые вопросы генеральному директору ОАО «БЛМЗ» Михаилу БЫЧКОВУ:

— СМИ по-разному, даже полярно, оценивают состояние отечественной авиационно-космической отрасли и успех последнего международного авиационно-космического салона: от «Всё ниже, и ниже, и ниже» до «Высота МАКСимальная». Ваше мнение как генерального директора одного из предприятий, непосредственно работающих на отрасль?

— О Балашихинском литейно-механическом заводе в описанной Вами ситуации можно говорить как о предприятии, которое, несмотря на все трудности текущего момента, сохраняет свои позиции на прежнем уровне, что уже является достижением. Как литейное, так и механическое производство обеспечивают намеченные договорные поставки. Сделанные нами до начала мирового экономического кризиса шаги по закупке прогрессивного оборудования, позволяют нам сейчас сосредоточиться на его освоении и внедрении. Участием в выставке, общением в среде ведущих мировых и отечественных создателей, производителей и потребителей авиационной техники мы хотели подчеркнуть стремление завода оставаться на своей профессиональной орбите.

— Более пятидесяти работников БЛМЗ, помимо тех специалистов, которые непосредственно работали на стенде завода, посетили МАКС. От многих я слышала слова благодарности в Ваш адрес за такое решение — организацию коллективной поездки. Что руководило Вами при его принятии?

— Это и существующая на заводе традиция, и возможность показать, особенно для молодёжи, зримые результаты труда завода в составе представленной на выставке техники, и желание использовать поездку как форму поощрения и сплочения.

Интервью подготовила Галина РОМАНОВА, директор по связям с общественностью ОАО «БЛМЗ»



ТРИ ПРАВИЛА НАЧИНАЮЩИМ СВОЙ БИЗНЕС

Научиться вести бизнес сложно. Нужен конкретный жизненный опыт, а не умозрительные советы. Проще всего бросить человека в воду, а потом он либо сам научится плавать, либо утонет. У меня никогда не было свода конкретных правил ведения бизнеса, были некие представления о том, что такое деловая активность. Эти правила подсказала сама жизнь.

Я пришёл в бизнес в 45 лет. Когда ушёл из госслужбы, у меня был 26-летний стаж работы, взрослые дети, установившаяся семейная жизнь. В советские времена много ездил по командировкам. Поезда, гостиничные номера с соседями — в то время люксы были не для меня. Поэтому у меня был определённый опыт общения с людьми. Я видел, что можно было бы многое сделать удачнее, но делать этого было нельзя: мощные ограничения со стороны государства, полное отсутствие бизнес-структур.

Отсюда **правило номер один:** «Больше общайся, будь внимателен, смотри на окружающее и осознавай его».

Когда в 90-х начали появляться новые правила игры, я пришёл в бизнес. Сначала с иллюзиями. Казалось, у меня такой огромный жизненный опыт, так много друзей вокруг. К друзьям всегда можно обратиться за деньгами, советом, предложить партнёрство, в конце концов... Но я очень быстро понял, что в бизнесе нельзя надеяться ни на друзей, ни на родных, тем более на ошибки врагов. Только на себя.

Правило номер два: «Бизнесом надо заниматься одному. И чем более бизнесмен успешен, тем более одиноким он становится». У него может быть много соратников, помощников, референтов, но принимает

решение он один и несёт за него ответственность тоже один. Как только я отступал от этого правила — сразу попадал впросак.

Третье правило: «Деньги — у людей. Если ты хочешь зарабатывать деньги, решай людские проблемы. Чем лучше ты выполнишь задачу по решению чужих проблем, тем больше будет твоя прибыль».

Мне удалось быстро найти свои деловые ниши. Одна из первых — участие в приватизации, потом фондовый рынок. Вначале я сам ничего не покупал, а помогал огромному количеству организаций, частных лиц. Как сейчас называется, оказывал консалтинговые услуги. Например, я заметил наличие проблем у Магнитогорского металлургического комбината, знал пути их решения и сам занимался максимальным отделением предприятия от государства, помогал потенциальным собственникам собрать и сохранить крупный пакет акций.

С учётом тех же принципов строил и свой ресторанный бизнес, пытался удовлетворить базовые потребности людей в хорошей и недорогой еде. Но как бизнесмен проявил себя, я считаю, прежде всего на фондовом рынке: в консалтинге, трейдинге, ведении реестров, решении нестандартных задач по сохранению собственности.

Цель бизнеса не деньги. Деньги становятся инструментом, позволяющим осуществлять проекты разного масштаба. А это уже в большей степени амбиции, чем потребности. Ты уже не деньги зарабатываешь, а проверяешь себя, способен ли. Чистой воды честолюбие. Однако в большом бизнесе существует опасность нравственного порядка. Рано или поздно, когда ты научился создавать деньги «из воздуха» и оброс огромной собственностью, возникает проблема сохранности и защиты своего дела и своих активов.

В этот момент — если амбиции выше нравственности — перестают существовать общепринятые моральные ограничения. Мы все защищаем Ходорковского, говорим, что с ним несправедливо поступили. Несправедливость в том, за что и как его судят, что ему «припаяют». Но когда он перестал заниматься бизнесом, связанным с игрой ума, и начал качать нефть, которая на самом деле принадлежит не ему, Ходорковский приобрёл ужасающую лёгкость по отношению к чужим судьбам, жизням и капиталам. И цена за возможность идти той дорогой, которую он выбрал, оказалась высока.

Сейчас я отказываюсь от любых бизнес-предложений. Занимаюсь некоммерческими проектами и только теми, которые мне интересны. Вряд ли меня понимают бывшие друзья, которые не приняли меня как бизнесмена, и те, которые покинули страну в поисках лучшей доли.

Но всё не так плохо, на мой взгляд. Я считаю, что 90 процентов бизнесменов обладают нравственным стержнем и 90 процентов политиков в душе честны. Пороки видны у тех, кто шагает по головам и поэтому на виду. Их мало. Основная масса нормальных людей работает на себя и не высывывается, иначе их могут сожрать. Но нужно помнить, что развивают экономику не Путин, не Медведев, не Абрамович с Ходорковским, а вот эти 90 процентов простых, незаметных бизнесменов.

<http://www.financialfamily.ru>

Милиция снова станет частым гостем в компаниях по налоговым вопросам, а судебная практика по фискальным спорам будет ужесточаться. Такой вывод можно сделать из совместного приказа МВД и ФНС, зарегистрированного в Минюсте: он обязывает инспекторов направлять материалы проверок в ОВД, если компании не доплатили налоги по первому требованию инспекторов.



НАЛОГОВИКОВ УКРЕПИЛИ МИЛИЦИЕЙ

Любая неуплата налогов обернётся для компании визитом силовиков

Милиционеры пять лет помогают налоговикам повышать собираемость налогов. Работа строится на совместном приказе ведомств от 2004 года. Но документ всё-таки щадил бизнесменов, предписывая направлять материалы налоговой проверки в подразделения МВД лишь в случае выявления обстоятельств, предполагающих совершение преступления. «Такая формулировка не обязывала инспекторов передавать все материалы проверок силовикам», — поясняет Николай Симоянов, менеджер практики налогового и правового консультирования «БДО Юникон».

Теперь «вызов милиции» будет практически обязательным. Если компания за два месяца не заплатит доначисленные налоги, то в десятидневный срок материалы по ней уйдут в милицию. «Приказ ухудшает положение налогоплательщиков, поскольку

неисполнение требования инспекции в подавляющем большинстве случаев не означает совершения преступления», — говорит Николай Симоянов. — Налогоплательщики, как правило, обжалуют претензии в судах». Теперь придётся не только тратить средства на адвоката, но и встречаться с сотрудниками МВД, которые, ко всему прочему, получили право изымать оригиналы документов при проверке (ранее они удовлетворялись копиями).

Новый приказ МВД и ФНС закрепит и практику доказывания налогового правонарушения сведениями, не являющимися доказательствами по смыслу процессуального законодательства, говорит Алексей Цыплаков, руководитель отдела налогового департамента компании Sameta. Например, «к материалам налоговой проверки могут быть приобщены документы, информация, а также иные материалы, представ-

ленные органами внутренних дел». В качестве доказательства можно будет использовать результаты обычного опроса (часть оперативно-розыскного мероприятия) силами сотрудников МВД. Сейчас же налоговики вынуждены проводить допрос свидетеля по всей форме — с составлением протокола и предупреждением об ответственности за дачу ложных показаний.

«В итоге судебная практика будет ужесточаться, а количество судебных споров возрастет», — считает Алексей Цыплаков. Чтобы избежать встреч с силовиками и вопросов о совершении налогового преступления, компании будут сначала перечислять суммы по требованиям в бюджет, а затем возвращать их через суд, возлагает Николай Симоянов.

Мария СЕЛИВАНОВА,
Источник rbcdaily,
14.09.2009 г.

ДРЕБЕЗГИ

МЕСЯЦ ИСПУГА

Громкие заявления о борьбе с коррупцией, как правило, оборачиваются полумерами. Новую директиву главы МВД, видимо, постигнет та же участь.

Приказ министра внутренних дел Рашида Нургалиева об искоренении в месячный срок коррупции во вверенном ему ведомстве вызвал громкий и здоровый смех наблюдателей и, возможно, хихиканье не до конца понявших остроту момента подчинённых.

Подумать только, коррупцию — и за один месяц извести. А почему не за один день? Или вообще за пару часов: час на осмысление приказа, 55 минут на исполнение, пять минут на доклад.

В заявлении министра обнаруживается и некоторое нарушение субординации. Президент, объявивший год назад национальный план противодействия коррупции, признаёт, что борьба с этим злом растянется на годы. Соответственно, многие государственные деятели и сопровождающие их эксперты тоже приготовились к долгому сражению: почему бы и нет, раз задача поставлена и фонды выделены. А тут подчинённый президента всего-то за месяцчишко собирается управиться.

И что тогда получится: всё государство в коррупции, а МВД всё в белом. Это может создать кое-какие проблемы не только для президента, но и для самого Министерства. Другие силовые структуры могут немного обидеться и попытаться доказать, что коррупция в рядах Министерства внутренних дел искоренена не до конца.

То есть Рашид Нургалиев предстаёт либо прекраснородным мечтателем, либо не знающим субординации проектором. Но только такие люди министриами внутренних дел не становятся.

Не бывает так.



И заявление министра о победе над коррупцией в месячный срок несёт совсем иную смысловую нагрузку. Итак, читаем внимательно.

«Даю вам один месяц на принятие неотложных мер по искоренению коррупции в наших рядах», — говорит министр. Вот оно: «неотложные меры». Этот термин означает составление плана, подготовку пары-тройки показательных задержаний «своих» коррупционеров. Надо бы, наконец, и отчётность подтянуть, а то запустили, прямо перед соседями неудобно.

Если кто не поймёт остроту момента, то «меры будут приниматься в отношении виновных вне зависимости от должностей, званий и былых заслуг». Это означает только то, что министр не намерен отдуваться за всё ведомство один, а требует, чтобы и его подчинённые, в том числе самые высокопоставленные, проявили себя в месячнике борьбы с коррупцией.

Иначе и былые заслуги не помогут.

Обещание поставить исполнение задачи под личный контроль означает намёк подчинённым о том, что совсем уж пугаться не надо. Ничего страшного не происходит. Все же знают, что бывает, когда какой-нибудь большой начальник берёт что-то под свой личный контроль.

Никита ИВАНЦОВ
Фото ИТАР-ТАСС

Комментарии в Интернете на эту статью:

26.08.2009 14:38

Интересно, за кого власть имеющие держат население страны? Ведь не все спились, скололись или просто идиоты.

* * *

Вечная показуха стала излюбленным действием, а понятия честь, совесть и уважение людей к себе — давно забыты...

http://www.gazeta.ru/comments/2009/08/26_a_3240430.shtml

МНЕНИЯ & КОММЕНТАРИИ



Юрий ПОЛЯКОВ,
писатель,
главный редактор
«Литературной газеты»:

Я литератор и воспринимаю нынешний кризис как явление скорее социально-нравственного порядка. Экономисты же, комментирующие этот мировой финансовый сбой, напоминают мне порой гинекологов, взявшихся рассуждать о тайнах любви. Беда, по-моему, заключается прежде всего в глобализации гедонистического образа жизни, о чём в своё время предупреждал философ Александр Парнин. Если опустить межрекламные паузы на ТВ и суммировать вдалбливаемое, то окажется, что у человека в жизни нет никаких других проблем, кроме как: купить свежий автомобиль, навороченный мобильник, отдохнуть у моря, подобрать правильный крем после бритья и надёжную гигиеническую прокладку...

А ведь бездумный гедонизм верхушки, крошками которого по нисходящей питались все остальные слои общества, погубил уже не одну цивилизацию. Не случайно механизм кризиса был запущен именно в США, самой потребляющей стране, где все, начиная с Белого дома, живут в кредит, явочным порядком взятый у остального человечества. Есть выражение «красиво жить не запретишь!». Но не исключено, что вскоре мировое сообщество будет вынуждено принять какую-нибудь хартию о запрете красивой

ДВА КРИЗИСА В ОДНОЙ СТРАНЕ

жизни, ибо тающие ресурсы нашей планеты уже сейчас напоминают холодильник российского пенсионера. Боюсь, «конец истории» закончился, и движущей силой бурного XXI века станет борьба за красивое выживание. Кстати, одно из значений греческого слова «кризис» — «поворот».

Конечно, в этой ситуации меня больше всего беспокоит судьба России. Во-первых, это моя страна, а во-вторых, кризис нас настиг в тот момент, когда мы, как говорится, от ворон отстали, а к павам не пристали. В самом деле, та общественно-экономическая модель, которая была навязана нам в 90-е не без помощи традиционной для отечественной истории палубы по правительственным зданиям, по-настоящему так и не заработала. «Капитаны большого бизнеса» (сколько надежд на них возлагалось!) оказывались зачастую обычными пиратами. И не случайно по всем законам психоанализа их неудержимо влечёт к обладанию яхтами, способными, судя по стоимости, нести на борту ядерное оружие. О какой социальной ответственности олигархов можно говорить, если добиться от них финансирования социально значимых проектов власть может, лишь пригрозив отобрать партбилет, сиречь контрольный пакет акций! Вероятно, я наивный человек, но мне непонятно, почему гражданам России на деньги, заработанные в нашей стране, да ещё не самым законным образом, строят в Турции гостиничный комплекс, по сравнению с которым Тадж-Махал — просто отельчик с двумя звёздами. Да, разразился скандал... Но это потому, что застройщик «оборзел», да и кризис в стране. А если бы не кризис, а если бы не «обор-

зел»? Москва так бы и жила с мягким шанкром «Черкизона» на белокаменном теле?

Есть и ещё одно тревожное обстоятельство: большинство россиян, привыкнув к ценностям «сувенирной демократии», так и не приняли нового социального устройства страны и не смирились с чудовищным расслоением, не ведомым ни одной из «цивилизованных стран», на которые мы равняемся так, что аж трещат геополитические позвонки. Моисей сорок лет водил свой народ по пустыне, чтобы соплеменники забыли, как сытно жили в Египте (см. «Исход», гл. 16, ст. 1—3). Нас уже без малого двадцать лет водят по зыбучим пескам монетаризма и барханам бюджетного предпринимательства, но скудные социальные гарантии и относительное равноправие советского социума ещё в памяти десятков миллионов. Что ж, осталось всего-то лет двадцать помыкаться.

Однако, чем глубже экономический кризис, тем ясней историческая память народа! И поверьте мне (ведь писатель — это социальный соглядатай): та нелюбовь, которую советские люди испытывали к парткратам, — всего лишь лёгкое раздражение в сравнении с тем, что сегодня большинство испытывает к обитателям Рубляндии и её филиалов по всей стране. А ТВ, как нарочно, опять взахлёб сообщает о новом российском миллиардере в списке «Форбса». Так в 30-е годы прошлого века «Правда» торжествовала по поводу пуска новой ГЭС. Кстати, второе значение греческого слова «кризис» — «исход».

И вот что мне, бестолковому, ещё непонятно. Почему даже в тучные нефтяные годы мы не восстановили хоть отчасти реальную экономику? Сельское хозяйство, например? Почему кризис мы

встретили фактически на тех же руинах, оставленных нам младореформаторами? Неужели всё «Форбсу» досталось? Я постоянно слепо советую Гоголя, а он рекомендовал собратям по перу «проездить по России». Вот недавно побывал в одной русской губернии. Поехали в историко-культурный заповедник, в глубинку. Дорога такая, точно по всей трассе старательно отбомбились «мессеры». Обочь пустые разрушенные коровники и свинарники — памятники советской колхозной архитектуры. Ни одной новой сельхозпостройки и единственное стадо бурёнок на сто километров! Налево и направо не золотые хлеба, а жёлтые одуванчики, море одуванчиков. Я спросил сопровождавшего лица: «У вас теперь только одуванчики?» — «Почему же? — обиделось лицо. — Сойдут одуванчики — пойдут колокольчики. Тоже очень красиво!»

Ей-богу, я не шушу! И не до шутки мне вовсе. Что-то явно не срывается в Отечестве... Если свободные фермеры, допустим, не сумели воплотить аграрные грёзы комиссаров умного рынка, то кто должен этим озаботиться? Компартия Китая? Или Госдеп, который давно уже намекает на то, что русские оказались неэффективными собственниками одной седьмой части суши? Мне кажется, в нашей стране теперь два кризиса. Первый, общемировой экономической, подкрался недавно. Второй, хронический, тянется давно, и называется он «государственная недостаточность». Два кризиса в одной стране — не много ли будет? Кстати, у греческого слова «кризис» есть ещё и третье значение — «решение»...

<http://www.izvestia.ru>,
15:51 01.10.09

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ПРЕМЬЕР ТРЕБУЕТ РАЗОБРАТЬСЯ С БУМАЖКАМИ

В последние годы Россия активно избавляется от всевозможных ревизий, проверок и других искусственных барьеров, но для граждан и бизнеса проблема здесь ещё предостаточно. На это и обратил внимание кабинета министров премьер Владимир Путин на заседании правительства: «Сейчас только был на Дальнем Востоке, смотрел, как идёт подготовка к АТЭС. Если взять объём всех проверочных мероприятий, там работать некогда, только бумажки писать». По его словам, контрольные и надзорные мероприятия превратились в достаточно прибыльный бизнес, в котором участвуют «свои» фирмы и организации, сложилась порочная система, когда при государственных органах «кормится» множество всякого рода «псевдоэкспертных» и «лжеаналитических» структур.

Премьер-министр распорядился в самое ближайшее время довести до конца решение вопросов, связанных с утверждением регламентов всех государственных функций, чётко прописать объёмы, содержание и сроки административных процедур. И, кроме этого, сформулировать единые принципы установления цен на госуслуги.

<http://www.finiz.ru>,
16.10.2009 г.

НЕ В КОНЯ КОРМ

ГЛАВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ЛЕЖАТ ВНЕ СФЕРЫ ЭТОГО БИЗНЕСА

Александр ВИЛЕНСКИЙ,
доктор экономических наук,
профессор, главный научный
сотрудник Института
экономики РАН, руководитель
Центра формирования
предпринимательской
среды Института
макроэкономических проблем
и прогнозирования

В период кризиса нередко осуществляются заветные мечты. За 2009 год количество мер государственной поддержки малого и среднего бизнеса (МСБ) и объёмы бюджетного финансирования этой поддержки достигли рекордного уровня. Вступили в силу поправки в закон о проверках малого бизнеса контролирующими органами. Приняты решения об упрощении и удешевлении подключения малых предприятий к энерго-, газо- и водному снабжению, расширяется их привлечение к выполнению государственных заказов. Наконец, после длительных дискуссий было отменено обязательное применение кассовых аппаратов для предприятий, уплачивающих единый налог на вменённый доход.

Все эти меры, безусловно, своевременны. По данным проведённого в мае 2009 года Торгово-промышленной палаты РФ социологического обследования состояния малого и среднего предпринимательства, у большинства субъектов хозяйствования этой сферы упали объёмы деятельности. Наибольшее падение отмечено в строительстве, где по состоянию на весну этого года малый и средний бизнес был близок к коллапсу. Заметим, летом ситуация для него несколько улучшилась. В

большинстве других отраслей сокращение объёмов производства в мае достигло примерно трети от предыдущего периода. Меньше всего сокращения затронуло транспорт и связь, гостиницы и рестораны, розничную торговлю. Единственная сфера деятельности малых и средних предприятий, показывающая рост объёмов, несмотря на кризис, — это здравоохранение.

Российский МСБ в целом одобряет предпринимаемые федеральными и региональными властями меры по его поддержке. Но при этом за прошедшие десятилетия он явно научился обходиться и без неё, двигаясь своим, понятным ему, путём. В нашей стране, как и в большинстве развивающихся стран, сложился свой мир малого и среднего предпринимательства, отличный от высокоразвитых государств. Наиболее ярко это проявляется в сфере инноваций. И до кризиса, и во время его высшими чиновниками неоднократно делались заявления о важности переориентации МСБ на инновационные цели. В высокоразвитых странах малое и среднее предпринимательство — это мощный дополнительный двигатель инновационного развития нации. Российский же малый бизнес в абсолютной массе своей — торговло-посреднический. И в среднем бизнесе дела обстоят не лучше. Инновационные предприятия выглядят как позитивное, но редкое исключение из общего правила. Поэтому меры государственной поддержки инновационного предпринимательства не меняют общей безрадостной картины в этой сфере. Ориентированная на экспорт сырья и топлива российская экономика в большинстве случаев отторгает от себя научно-техническое инновационное предпринимательство.

А наши субъекты малого бизнеса ко всему прочему ещё и испытывают явный недостаток основного капитала. Такой бизнес не может считаться базой среднего класса. Общая незащищённость собственности в институциональной орга-

низации экономики России в полной мере относится и к малому бизнесу, причём в её экстремальных формах. Он на порядок теснее связан с теневой экономикой, чем малый бизнес высокоразвитых стран.

Проблемы теневой экономики и административных барьеров — ключевые для понимания особенностей развития малого бизнеса в нашей стране. По экспертным оценкам, теневая экономика охватывает в этом секторе от 30 до 40 % объёма продукции и услуг. С «тенью» прямо или косвенно связаны практически все российские субъекты МСБ. Для них она непосредственно воспроизводится мощным институтом неправомочных, иррациональных административных барьеров на пути предпринимательской деятельности. Уход в теневую экономику — это очевидный способ уменьшения малым и средним бизнесом тягот от вымогательства чиновников. Значит, совершенно правильно то, что и президент, и правительство ведут борьбу с административными барьерами, а значит, и с коррупцией, и с теневой экономикой. Но против этой борьбы восстают широкие массы самого коррумпированного чиновничества. По имеющимся независимым оценкам, острота коррупции в России в условиях кризиса только усилилась. То есть чиновники, как и прежде, побеждают.

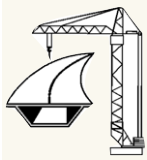
Понимание неоднозначности сложившейся ситуации российскими высшими органами власти, судя по декларируемым мерам, имеется. Правительство готовит новые нормативные акты по введению штрафных санкций против нерадивых госслужащих, по их деqualификации. Всё это нужно делать. Но всё это останется не более чем бесплодной кампанией, если не дополнить эти меры активизацией деятельности общественных предпринимательских союзов по контролю за государственным аппаратом, мерами по формированию гражданского общества.

Очевидно, что теневая экономика и коррупция — это вовсе не проблемы только сферы малого и среднего бизнеса. И то, и другое вместе с низкой дееспособностью правоохранительной, судебной системы вносят искажения в мотивацию поведения хозяйствующих субъектов, а номинальную рыночную систему хозяйствования делают псевдорыночной на десятилетия и даже на столетие (как, например, в случае с Аргентиной). Коррупция, теневая экономика, невозможность становления гражданского общества в условиях бедности широких слоёв населения — вот чрезвычайно серьёзные трудности развития современной России, а уже затем и вместе с ними это трудности сферы МСБ. Без преодоления этих трудностей российское малое и среднее предпринимательство в ходе нынешнего кризиса и после него будет двигаться в рамках закономерно социального выживания для части населения через ведение им простейших торгово-посреднических операций.

Никакие меры российского правительства по бюджетному финансированию МСБ, равно как и другие способы поддержки, сами по себе ничего изменить не могут. Тем более что государство в условиях кризиса вынуждено вновь увеличивать налогообложение предпринимательства. Так, намеченная замена единого социального налога на страховые взносы повысит налоговое бремя для МСБ, а значит, подтолкнёт к уходу в «тень» с соответствующим подтверждением его статуса «типового малого и среднего бизнеса развивающейся страны». Поэтому происходящее в настоящее время, увы, не позволяет рассчитывать на скорое улучшение положения российского малого и среднего предпринимательства.

Газета «Новые Известия»,
28 августа 2009 г.

Балашихинская ТПП и исполняющие обязанности руководителей некоммерческих партнёрств сообщают



Балашихинская ТПП и исполняющие обязанности руководителей некоммерческих партнёрств сообщают, что работа по созданию СРО в городском округе Балашиха продолжается.



В настоящее время проходят регистрацию НП ОС «Межрегионмост» и НП ОП «Межрегионпроект».

Более 200 организациям отправлены приглашения для вступления в члены этих организаций. Многие из них дали своё согласие и подготовили необходимые для вступления пакеты документов.

Надеемся, что те руководители организаций, которые до настоящего времени ожидают решения Правительства РФ о переносе сроков отмены лицензий, поймут, что возврата назад не будет. Лицензии с 01.01.2010 г. отменены. Приглашаем всех поторопиться с принятием решения по вступлению в члены СРО.

В.Ю. КАЗАРЯН,
и.о. президента
НП ОС «Межрегионмост»

СРО в строительной отрасли

СТРОИТЕЛЬНЫЙ РЫНОК В РФ БОЛЬШЕ НЕ БУДЕТ ПОДВЕРГАТЬСЯ ГОСРЕГУЛИРОВАНИЮ

Государство уходит от лицензирования и регулирования строительного рынка, заявил вице-премьер РФ Дмитрий Козак. По его словам, государство заинтересовано в создании саморегулируемых организаций (СРО) в строительной отрасли. «Мы считаем неэффективным государственное управление этим видом деятельности. Им должны заниматься сами строители. Те, кто не вступят в СРО до 1 января 2010 года, будут искать новые виды деятельности», — заявил вице-премьер. По его словам, у СРО должно быть больше возможностей для создания конкуренции на строительном рынке. На данный момент в России выдано 250 тыс. лицензий на строительство. Всего в отрасли создана 81 саморегулируемая организация, в СРО уже вступили 6,5 тыс. строительных компаний. Как заявил председатель комитета Госдумы по строительству и земельным отношениям Мартин Шаккум, обратного пути при создании СРО не будет. «Накануне Государственная дума приняла законопроект, по которому все строительные лицензии, допускающие компанию на рынок, с 1 января будут отменены в России», — отметил депутат.

<http://www.finiz.ru>,
16.10.2009 г.

ЛУЧШИЕ ТОВАРЫ РОССИИ НА БАЛАШИХИНСКОЙ ЗЕМЛЕ

С 3 по 8 ноября 2009 года в Ледовом дворце «Балашиха-Арена» пройдёт XIV межрегиональная выставка-ярмарка «100 лучших товаров России». Организаторами этой выставки являются дирекция Всероссийской программы «100 лучших товаров России», администрация городского округа Балашиха, Балашихинская торгово-промышленная палата, ООО «Топ-Экспо» – выставочный оператор Министерства промышленности и науки Московской области и член Совета организаторов Всероссийской программы «100 лучших товаров России». Выставка способствует рекламе и продвижению товаров и услуг как предприятий городского округа Балашиха, так и предприятий из других регионов России и Республики Беларусь. А для жителей Балашихи даёт возможность ознакомиться с лучшими товарами и услугами, а также приобрести их по ценам производителей.



В Балашиху приедут лучшие предприятия и фирмы Московской области и регионов России, предприятия Республики Беларусь, которые привезут с собой большое разнообразие продукции: как продовольственные

товары (мёд, конфитюры, конфеты, мясные и рыбные деликатесы), так и для пополнения гардероба можно будет найти продукцию на любой вкус – меховые изделия (шубы, шапки, куртки), мужской, женский трикотаж и обувь. Для домашнего обихода хозяйки найдут на выставке-ярмарке шторы и ткани для интерьера, постельное бельё и полотенца, кухонную утварь, электрооборудование, посуду и много-много другого.

В программе выставки планируются встречи, семинары и «круглые столы» с руководителями Программы по актуальным вопросам качества. Приглашаем посетить выставку-ярмарку с 3 по 8 ноября с 11.00 до 19.00.

Александр ДРОБЫШЕВ,
менеджер выставочно-ярмарочной деятельности БТПП



Уважаемые руководители предприятий и предприниматели городского округа Балашиха!

10 ноября 2009 года в здании Правительства Москвы (ул. Новый Арбат, 36/9) состоится Бизнес-форум «Россия – Европа: малому и среднему бизнесу сотрудничество без границ. Форум деловых партнёрств».

- Организаторы – Московская Ассоциация предпринимателей, при участии ТПП РФ и Российского Агентства поддержки малого и среднего бизнеса.
- Цель проведения Бизнес-форума – содействие российским предпринимателям в установлении деловых отношений с компаниями стран Европейского Союза.
- Потенциальные участники форума – российские малые и средние промышленные компании любой сферы деятельности (производство, НИОКР, услуги), имеющие инновационные и инвестиционные проекты и желающие найти деловых партнёров в странах Европы.
- С Европейской стороны – малые и средние компании, заинтересовавшиеся российскими проектами и деловыми предложениями.

- Участие в Форуме бесплатное.
- Желаящим принять участие просьба направить в Оргкомитет следующую информацию:
 1. Название компании;
 2. Контактное лицо и координаты;
 3. Форма участия:
 - А. *Участник* (для компаний, предлагающих проекты),
 - В. *Инвестор* (для финансовых структур и инвесторов),
 - С. *Спонсор* (для компаний, желающих разместить рекламу).
 Данную информацию следует отправить на адрес orgkomitet09@yandex.ru
- В соответствии с выбранным пунктом Вам будут высланы все необходимые документы.

С уважением, Оргкомитет
Тел. (495) 979-93-90, (499) 408-30-67

В ПОМОЩЬ БИЗНЕСУ

Балашихинская торгово-промышленная палата совместно с ООО «РОССКОН» приглашает руководителей предприятий и предпринимателей принять участие в бесплатных консультациях по вопросам: учёта, управления и взыскания дебиторской задолженности; по урегулированию споров и реструктуризации кредиторской и дебиторской задолженности; управлению предприятием в условиях кризиса и восстановления рынка.

Консультации осуществляются в следующем порядке:

- Периодичность: один раз в неделю — по вторникам.
- Общее время: 2 часа, с 16.00 до 18.00 часов.
- Время одной консультации: не более 30 минут при записи от 2—3 человек.
- Обязательное условие для получения консультации: наличие документов по поставленным вопросам.

Приём ведёт: Карпенко Николай Николаевич — генеральный директор ООО «РОССКОН», член правления Балашихинской ТПП.

По вопросам записи на консультацию обращайтесь к ген. директору БТПП Сергею Ивановичу Пучкову (тел.: **524-31-95**, факс: **529-64-91**, e-mail: braeb@btpp.ru).

НОВЫЕ ЧЛЕНЫ БАЛАШИХИНСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

№ билета	ОИФ	Наименование	Адрес	Телефон	Продукция, услуги
193-95	ООО	ДОР - СТРОЙ	г. Балашиха, ул. Фучика, д. 3	(495) 981-41-29	Строительство и ремонт автомобильных дорог и аэродромов, общестроительные работы
193-96	ООО	ПК «РЕАМ»	г. Балашиха, ул. Советская, д. 36	(495) 544-66-30	Производство прочих резиновых изделий, предоставление прочих услуг
193-82	ООО	Флос	г. Балашиха, ш. Индузастов, д. 6, стр. 9	(495) 521-10-22, 521-46-04	Растениеводство, оптово-розничная торговля
193-47	ООО	АН «ИП «Гарант»	г. Балашиха, пр. Ленина, д. 75	8-903-211-93-13	Оказание посреднических услуг при операциях с недвижимым имуществом
193-97	ООО	ВТК-ПРОК	г. Балашиха, ул. Звездная, д. 7, корп. 1	(495) 745-67-87	Эксклюзивный продавец товаров ОАО «Канитал-ПРОК» за рубежом
193-98	ООО	СОВБАЛТ ТЕЛЕКОМ	г. Балашиха, мкр. Заря, Ж-1, стр. 72, а.я 18	(498) 600-09-09	Услуги связи по предоставлению каналов связи, предоставление услуг местной телефонной связи, телематические услуги связи
193-26	ООО	НРИЦ	г. Балашиха, ул. Советская, д. 42	(495) 521-55-07	Пансионаты, осуществление сбора по оплате за жилое помещение и коммунальные услуги, перечисление денежных средств управляющим компаниям, доставка пенсий; консультационно-информационный центр развития предпринимательства
193-99	ООО	«БалАудит»	г. Балашиха, ул. Комсомольская, д.9	(495) 926-16-94	Аудиторские и юридические услуги, консультации по вопросам коммерческой деятельности и управления
193-03	ИП	Мкрчина М.В.	г. Реутов, Новосивизинское ш., д. 14	(495) 735-55-80, доб.251	Производство рыбной продукции
193-100	ООО	Автоман Холдинг	г. Балашиха, ст. Стройка, вл. 8.	(495) 926-27-37	Оптовые и розничные продажи грузовой автотехники и спецтехники, запасных частей
193-101	ИП	Собенина Т.Ю.	г. Балашиха, ул. Восточная, д. 3	8-903-799-04-49	Недвижимость, консультативная деятельность, рекламная деятельность
193-102	ООО	НРПроект	г. Балашиха, пр. Ленина, д. 63а	8-916-410-49-96	Создание сайтов, баз данных, мультимедийных презентаций, различных интернет-продуктов, публикаций в сети Интернет
193-103	ООО	Новые Инженерные Решения	г. Балашиха, ул. Восточная, д. 1	(495) 956-21-48	Промышленный дизайн, консалтинг, проектирование объектов малой энергетики, производство агрегатов бесперебойного питания, поставка дизельных и газопоршневых электростанций, автоматизация инженерных систем зданий, инженерное обеспечение зданий и сооружений
193-104	ООО	Пласт Студио	г. Балашиха, ул. Советская, д. 36	(495) 514-33-15	Производство пластмассовых изделий
193-105	ООО	Тестгеострой	г. Москва, ул. Бульваров, д. 3а	(495) 970-95-35 (499) 904-87-47	Выполнение проектных работ для зданий и сооружений, разработка проектной документации, проектный инжиниринг, осуществление функций генерального проектировщика
193-106	ООО	ТД «Диамир К»	г. Балашиха, ул. Твардовского, д. 24, стр. 2	(495) 739-22-00	Оптовая торговля диетическими и диабетическими продуктами питания, производство диетических и диабетических продуктов питания под торговой маркой «Яйты»